

## A TU AIRE: CLIENT LINK ÓPTIMA

Hoy en día el marketing digital se ha convertido en una competencia fundamental para los Despachos, con la misma importancia que pueden tener las formaciones técnicas sobre las materias de asesoramiento o sobre las novedades normativas. A través de este itinerario formativo vas a poder adquirir el conocimiento necesario para poder poner en marcha determinadas técnicas que te ayuden a crear y gestionar oportunidades a través del canal online.

 **Ponente:**

 **Cuándo:** Curso sin convocatorias disponibles

 **Puntos:** 0

**Este curso no es bonificable**

<https://formacion.lefebvre.es/a-tu-aire-client-link-optima-c1808>

### PRESENTACIÓN

Bienvenido al a tu aire de Client Link Óptima

En este itinerario formativo te ofrecemos **una sesión mensual**, siguiendo el siguiente programa:

1. Cómo vender online. Definir nuestro proceso de ventas.
2. Cómo usar contenido para vender (Como publicar contenido que consigue clientes).
3. Cómo conseguir más potenciales clientes y enviar propuestas.
4. Qué es el SEO y cómo utilizarlo con Client Link.
5. Cómo definir un flujo para nuestros clientes potenciales.
6. Que es el "nurturing" y porque ayuda a vender.
7. Newsletter con Client Link.
8. Cómo recuperar presupuestos no aceptados.
9. Cómo usar Analytics.
10. Usar WhatsApp Business.
11. Seguimiento de clientes con Client Link

Puedes acceder aquí a todas las sesiones que ya se hayan celebrado, en diferido.

### CONTENIDOS

Objetivo:

El objetivo de estos seminarios es doble: de un lado, se abordarán una serie de cuestiones centradas en aumentar la visibilidad online de nuestro despacho. De otro, se facilitarán una serie de técnicas para convertir las nuevas oportunidades en clientes, así como para fidelizar a los clientes existentes.

Metodología:

A través de una metodología eminentemente práctica, buscaremos la interacción de los asistentes y dar respuesta a cuestiones concretas en función de la situación de cada uno de ellos.

Dirigido a:

Despachos de abogados, asesores, consultores y resto de profesionales del ámbito fiscal, laboral, mercantil, civil, penal, administrativo e inmobiliario.

### MÁS INFORMACIÓN

¿Cuándo se celebran las sesiones?

Las sesiones se celebran el **último viernes de cada mes a las 10h**, salvo en julio y diciembre que se celebrarán a mediados de mes.

Duración de cada sesión: **1 hora**.

Valor añadido:

Con esta formación A TU AIRE podrás ver el curso cuantas veces quieras, en el momento que te interese y desde cualquier dispositivo y descargarte la documentación utilizada en el mismo.